

# Sales Representative (m/w/d)

□ Hamburg

START Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

## Internationale High-School-Programme

### Über die Educatius Group

Die Educatius Group gehört zu den weltweit führenden Anbietern internationaler High-School-Programme. Wir ermöglichen jungen Menschen prägende Auslandserfahrungen, betreuen Schülerinnen und Schüler aus rund 60 Ländern und bieten Programme in 16 Ländern an.

Educatius wurde 2003 gegründet und ist ein privat geführtes, international tätiges Unternehmen mit Hauptsitzen in Boston (USA) und Stockholm (Schweden).

Zur Unterstützung unseres weiteren Wachstums suchen wir eine ambitionierte, proaktive und ergebnisorientierte Persönlichkeit, die unser Vertriebsteam verstärkt.

### Deine Rolle

Du hast Freude am Verkaufen, greifst gerne zum Telefon und machst aus Interessenten Kunden? Klare Ziele und messbare Erfolge motivieren dich?

Als Sales Representative kontaktierst du aktiv potenzielle Schülerinnen und Schüler sowie deren Eltern, ermittelst ihre Bedürfnisse, empfiehlst passende Programme und begleitest sie im Verkaufsprozess bis zur Anmeldung.

**Dies ist eine aktive Vertriebsposition – keine administrative oder koordinierende Tätigkeit. Du übernimmst Verantwortung für deine Vertriebspipeline, bleibst konsequent an deinen Kontakten dran und möchtest deine Vertriebsziele erreichen und übertreffen.**

### Deine Aufgaben

- Proaktive Ansprache potenzieller Kunden per Telefon, E-Mail und über digitale Kanäle.
- Konsequente Nachverfolgung neuer und bestehender Interessenten.
- Beratung von Schülerinnen und Schülern sowie deren Eltern, um Bedürfnisse zu verstehen und geeignete Programme zu empfehlen.
- Beantwortung von Fragen, souveräner Umgang mit Einwänden, Vertrauensaufbau und aktive Begleitung von Entscheidungen.
- Eigenständige Pflege deiner Vertriebspipeline und sorgfältige Dokumentation im CRM-System.
- Arbeit an klar definierten individuellen und gemeinsamen Zielen für Vertriebsaktivitäten, Abschlussquoten und Anmeldungen.

### Das bringst du mit

Für uns zählen Vertriebskompetenz, Motivation und Persönlichkeit mehr als akademische Abschlüsse. Du passt gut zu uns, wenn du:

- Erfahrung im Vertrieb, Telefonvertrieb, Inside Sales oder in der Neukundengewinnung mitbringst.
- gerne aktiv zum Hörer greifst und auf potenzielle Kunden zugehst.
- beharrlich, selbstbewusst und sicher im Umgang mit Einwänden bist.

- dich durch Ziele, Kennzahlen (KPIs) und messbare Ergebnisse motivieren lässt.
- Verantwortung übernimmst, konsequent nachfasst und Freude an Verkaufsabschlüssen hast.
- fließend Deutsch sprichst und über gute Englischkenntnisse verfügst.
- sicher mit CRM-Systemen umgehst und gerne in einem internationalen Team arbeitest.

Ein Hochschulabschluss ist nicht erforderlich. Bewerbungen von Personen mit kaufmännischer Ausbildung und praktischer Vertriebserfahrung sind ausdrücklich willkommen.

#### Das bieten wir dir

- Einen Arbeitsplatz in Hamburg mit Einstieg zum nächstmöglichen Zeitpunkt.
- Eine echte Vertriebsrolle mit Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum.
- Klare Ziele und transparente Leistungskennzahlen.
- Die Möglichkeit leistungsabhängiger Bonuszahlungen.
- Regelmäßige Vertriebsschulungen und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten.
- Ein internationales, wachsendes Unternehmen mit einem kollegialen Team.
- Die Chance, internationale Bildungserfahrungen zu vermitteln, die das Leben junger Menschen nachhaltig prägen.

#### So sieht Erfolg in dieser Rolle aus

Erfolg bedeutet, Schülerinnen und Schüler für das Programm zu gewinnen, das zu ihren Bedürfnissen, Zielen und Erwartungen passt. Du kontaktierst potenzielle Teilnehmende und deren Eltern proaktiv, baust Vertrauen auf, beantwortest Fragen, gehst auf Einwände ein und begleitest sie zu einer fundierten Entscheidung. Du übernimmst Verantwortung für deine Ergebnisse, fasst konsequent nach und arbeitest motiviert auf deine Ziele hin – immer mit dem Anspruch, für jede Schülerin und jeden Schüler die passende Lösung zu finden.

#### So bewirbst du dich

Bitte sende deinen Lebenslauf, ein Motivationsschreiben und deine Gehaltsvorstellungen an:

**[sascha.schmidt@educatius.org](mailto:sascha.schmidt@educatius.org)**

**Du liebst den Vertrieb, wirst durch Erfolge angetrieben und möchtest im Leben junger Menschen etwas bewegen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!**